



Wir sind ein global agierendes, inhabergeführtes, in Mönchengladbach ansässiges Maschinenbauunternehmen mit rund 100 Mitarbeitern. Unser unternehmerischer Erfolg beruht seit fast 75 Jahren auf solidem kaufmännischem Denken und der Fähigkeit, neue Ideen erfolgreich umzusetzen.

Wir suchen einen teamfähigen, tatkräftigen und flexiblen Mitarbeiter als

Junior Sales Manager (m/w/d)

Ihre Hauptaufgaben:

- sukzessive Übernahme von Vertriebsverantwortung einzelner Märkte
- Kundenbesuche weltweit je nach Länderzuordnung
- enge Zusammenarbeit mit den jeweiligen Ländervertretungen
- Untersuchung von Produkten
- Reklamationsbearbeitung
- Teilnahme an Messen
- intensive Zusammenarbeit mit Verkauf und Technik/Konstruktion/Produktion
- Aufstiegschance zum Senior Sales Manager mit breiter Marktverantwortung

Zuvor durchlaufen Sie ein intensives, individuelles, externes und internes Schulungsprogramm (Textilinstitute, Kunden, Vertretungen).

Unsere Anforderungen:

- Deutsch, Englisch (weitere interessante Sprachkenntnisse: Türkisch, Chinesisch, Spanisch)
- hohe Reisebereitschaft
- sehr eigenverantwortliches Arbeiten
- möglichst textiltechnologische Kenntnisse

Sollte Sie diese interessante Position reizen, bitten wir um Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühest möglichen Eintrittsdatums an die Geschäftsführung z.H. Herrn Benjamin Reiners.

Reiners + Fürst GmbH u. Co. KG

Postfach 10 13 40 • 41013 Mönchengladbach

Telefon 0 21 61 / 9 34-0 • E-Mail: reiners@rundf.de • www.reinersfuerst.com