



**Wir sind ein global agierendes, inhabergeführtes, in Mönchengladbach ansässiges Maschinenbauunternehmen mit rund 100 Mitarbeitern. Unser unternehmerischer Erfolg beruht seit fast 75 Jahren auf solidem kaufmännischem Denken und der Fähigkeit, neue Ideen erfolgreich umzusetzen.**

Wir suchen einen teamfähigen, tatkräftigen und flexiblen Mitarbeiter als

## **Senior Sales Manager (m/w/d)**

Ihre Hauptaufgaben:

- ergebnisverantwortliche Führung der Ihnen zugeteilten internationalen Märkte und Vertreter
- technische Kundenbetreuung
- enge Zusammenarbeit mit Technik und Produktion für höheren Kundennutzen
- sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Reklamationsbearbeitung
- Optimierung der Vertriebs- und Marketingstrategie
- Teilnahme an Messen und Symposien

Zuvor durchlaufen Sie ein intensives, individuelles, externes und internes Schulungsprogramm (Textilinstitute, Kunden, Vertretungen).

Unsere Anforderungen:

- Deutsch und Englisch verhandlungssicher (weitere interessante Sprachkenntnisse: Türkisch, Chinesisch, Spanisch)
- hohe Reisebereitschaft
- sehr eigenverantwortliches und zielorientiertes Arbeiten
- Verkaufstalent, Verhandlungsgeschick
- textiltechnologische Kenntnisse

Sollte Sie diese interessante Position reizen, bitten wir um Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums an die Geschäftsführung z.H. Herrn Benjamin Reiners.

**Reiners + Fürst GmbH u. Co. KG**

Postfach 10 13 40 • 41013 Mönchengladbach

Telefon 0 21 61 / 9 34-0 • E-Mail: [reiners@rundf.de](mailto:reiners@rundf.de) • [www.reinersfuerst.com](http://www.reinersfuerst.com)